

Le bureau BUSINESS FRANCE au Japon
Recherche un(e) chargé(e) d'affaires / prospecteur pour son activité Invest

MISSIONS DE BUSINESS FRANCE

Business France est l'agence nationale au service de l'internationalisation de l'économie française. Elle est chargée du développement international des entreprises françaises et de leurs exportations, ainsi que de la prospection et de l'accueil des investissements internationaux en France.

La mission de Business France consiste notamment à promouvoir des implantations durables d'entreprises étrangères créatrices d'emplois en France. Au sein du bureau Business France au Japon, les chargés d'affaires / prospecteurs Invest ont pour rôle de prospecter les projets d'investissements des entreprises japonaises, de les orienter vers la France et de maintenir la relation avec les grands investisseurs.

PRESENTATION DU POSTE

- Chargé(e) d'affaires / prospecteur en charge de la prospection et de l'accompagnement des projets d'investissement des entreprises japonaises en France,
- Placé sous l'autorité directe de la cheffe du pôle Invest au sein du bureau Business France au Japon,
- Situé à Tokyo, au sein de l'Ambassade de France au Japon.

PRINCIPALES ACTIVITES

- Assurer la prospection et la promotion des investissements en France auprès d'un public d'entreprises japonaises ayant une stratégie de développement sur le marché européen ;
 - Détecter et susciter des nouveaux projets d'implantation, d'extension, ou de reprise d'entreprises en difficulté au travers de contacts directs avec des cadres et dirigeants d'entreprises privées et publiques ;
 - Assurer la diffusion des projets détectés auprès des partenaires territoriaux de Business France, puis leur accompagnement efficace aux fins d'aboutissement en France ;
 - Organiser des missions ciblées de prospection et des événements de promotion pour le compte des partenaires territoriaux de Business France ; réaliser des prestations de recherche d'investisseurs pour le compte des entreprises françaises, des fonds d'investissement et des prestataires de services ;
 - Contribuer à l'organisation d'entretiens à haut niveau avec des investisseurs et des dirigeants d'entreprises japonaises, notamment à l'occasion de visites officielles et de forums internationaux ;
 - Suivre les investisseurs déjà présents en France, dans la perspective de leurs développements futurs.
-

COMPETENCES REQUISES

- Excellente maîtrise du français et de l'anglais, oral et écrit, capacité de rédaction et d'interprétation (japonais, anglais, français) ;
- Niveau d'études bac + 4 minimum dont au moins 1 an d'études en France ;
- Formation du type communication, commercial et de gestion privilégiée ;
- Bonne présentation, sens du contact avec les entreprises, capacité de négociation avec des responsables à haut niveau, aptitude à prendre la parole en public ;
- Expérience précédente dans une fonction commerciale, d'audit et de gestion avec des clients internationaux serait un plus ;
- Capacité de travail et d'autonomie, flexibilité et organisation. Aptitude à travailler en équipe au sein d'une petite structure ;
- Excellente maîtrise des outils informatiques et des logiciels.

DEPOT DE CANDIDATURE

Les personnes intéressées par ce poste sont invitées à transmettre une lettre de motivation accompagnée de leur CV au bureau Business France avant le 29 janvier 2021, à l'attention de Nadine YOSHIMURA :

- De préférence par messagerie (tokyo@businessfrance.fr),
- Ou par courrier à l'adresse suivante :

**Ambassade de France, Business France Japon,
4-11-44, Minami-Azabu, Minato-ku, Tokyo 106-8514**
